

パーマを年間サイクルに組み込もう！

パーマは今、お客様が「かけたい」と言うのを待つのではなく、美容師側が提案できるかどうかにかかっているといわれる時代。パーマファンになっていただき、そのお客様の年間提案サイクルの中に1~3回程度、パーマを組み込めるようになるためには、どうしたらいいのでしょうか？ 7月号の「SHINBIYO」は、その具体的な方法を本気で考えます！

お客様の年間サイクルに組み込めるのは、例えばこんなアプローチ



SHINBIYO

2017.7月号

6月1日発売
定価 1,728円
送料 216円

新美容出版（販売発送営業部）TEL 03-5770-1201 shinbiyo.com
ご購入・定期購読のお申し込みは、お取り引きの美容ディーラー様、もしくはお電話かウェブで弊社まで。

第1特集
夏に楽しむふんわり質感
“フラッフィーパーマ”デザイン集
第2特集
パーマ比率UPプロジェクト第1弾
“パーマ年間サイクル”のすすめ